



Smarter Zutritt bedeutet
nahtloses Zusammenspiel

2018

Trainingsprogramm

dormakaba 

Wie eine Brücke ermöglicht zusätzliches Wissen den schnellen und oft komfortablen Weg zum Ziel

Erschließen Sie sich neue Marktchancen durch frisches dormakaba Wissen! Lernen Sie unser umfangreiches Produkt- und Dienstleistungsangebot kennen. Sparen Sie Zeit und Geld durch erfolgserprobtes und bedarfsorientiertes Training!

Für 2018 können wir Ihnen eine Vielzahl interessanter Themen anbieten. Unter dem Titel „Smarter Zutritt bedeutet nahtloses Zusammenspiel“ stellen wir Ihnen unser Trainingsprogramm 2018 vor.

Es ist unser Anspruch, Ihnen ein abwechslungsreiches und effektives Training anzubieten! Dabei passen wir auf Wunsch die Inhalte Ihren individuellen Anforderungen an. Durch einfache Darstellung komplexer Zusammenhänge werden die Themen verständlich vermittelt.

Profitieren Sie von:

- praxiserfahrenen Referenten, die konkrete Fragen kompetent beantworten können
- der Kombination von Theorie und Praxis für eine kurzweilige Veranstaltung
- regionalen Trainingsangeboten für flexible Teilnahme
- einem interessanten Erfahrungsaustausch mit Kolleginnen und Kollegen
- effizienten, maßgeschneiderten Veranstaltungen

Dabei fördern wir den Austausch in der Gruppe und wünschen uns aktive Teilnehmer/-innen. Jedes Training ist eine Einladung an Sie, dormakaba zu erleben.

Auf den Folgeseiten finden Sie einen Kurzüberblick über unser Trainingsangebot. Finden Sie Ihren speziellen Seminarwunsch nicht in unserem Angebot, so erarbeiten wir gerne gemeinsam mit Ihnen eine individuelle Lösung für Ihr unternehmensspezifisches Training – selbstverständlich auch in Ihrem Betrieb.

Sie sind neugierig geworden? Dann blättern Sie gleich weiter! Wir wünschen Ihnen eine interessante Lektüre und freuen uns darauf, Sie während einer der Veranstaltungen persönlich kennenzulernen. Bei Fragen zum Programm wenden Sie sich bitte an die Trainingshotline unter +49 2333 793-3000.

Nutzen Sie Ihr neues dormakaba Wissen zu Ihrem Vorteil!

Unsere Trainingsbereiche



Produktwissen

Das Training gibt Ihnen einen umfassenden Überblick über die Produkte und ihre grundsätzlichen Einsatzmöglichkeiten. Praxisgerechte Hinweise für den Einsatz des geeigneten Produktes werden demonstriert. Ziel ist es, dass Sie einfache technische Lösungen, Beratungen und Verkäufe durchführen können.



Systemwissen

Das Training gibt Ihnen einen umfassenden Überblick über die Systemanwendungen von dormakaba und deren Einsatzmöglichkeiten. Anhand von Systemkombinationen werden Beratung sowie Planung und Auswahl der Produkte erlernt.



Anwendungswissen

Ziel ist es, dass Sie in der Lage sind, Produkte abgestimmt auf bestimmte Erfordernisse und besondere Einbaukriterien auszuwählen und fachgerecht zu montieren, einzustellen und in Betrieb zu nehmen. Darüber hinaus sollen Sie Einzelteile und Baugruppen erkennen und unterscheiden sowie technische Probleme lösen können.



Geschäftswissen

Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung sind die Schwerpunkte dieser speziellen Trainings, die Ihre Qualifikation fördern und die Qualität im Unternehmen sichern sollen.

Infos rund um das dormakaba Training

Kontakt + Anmeldung

Viele Wege führen zu dormakaba:

T: +49 2333 793-3000
F: +49 2333 793-8890
training.de@dormakaba.com
www.dormakaba.de/training

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine schriftliche Bestätigung von uns. Um Sie im Vorfeld schon einmal auf das kommende Training einzustimmen, senden wir Ihnen 2 bis 3 Wochen im Voraus Informationen zu Ihrem Training zu.

Feedback

Ihre Meinung zählt!

Wir freuen uns, wenn Sie im Anschluss an das Training einen Feedbackbogen ausfüllen. Dieser gibt uns Gelegenheit, Ihre Eindrücke, Anmerkungen und Wünsche zu Inhalten bei zukünftigen Trainings zu berücksichtigen.

Urheberrechte

Die in Trainings verwendeten Schulungsunterlagen (Software und Dokumentationen) unterliegen dem Urheberrecht. Durch die Teilnahme an einem Training erfolgt kein ausdrückliches oder stillschweigendes Recht zur kommerziellen Verwertung der Schulungsunterlagen. Die Teilnehmer verpflichten sich, keine Copyright-geschützten Schulungsunterlagen auf Datenträger zu kopieren oder auf anderem Weg aus den Schulungsräumlichkeiten zu entfernen. Die abgegebenen Trainingsunterlagen sind nur für die interne Verwendung (persönlicher Gebrauch, Mitarbeitertrainings) durch den Teilnehmer bestimmt und bleiben Eigentum der dormakaba Deutschland GmbH.

CREDITS

Wir bieten unseren Partnern im Zuge des dormakaba leadership partner program die Möglichkeit, die Trainings mittels „CREDITS“ zu begleichen. CREDITS können als Partnerwährung für den Abruf unterschiedlichster Partner-Leistungen eingesetzt werden.

Teilnahme-Voraussetzungen

Bei diversen Trainings gibt es Teilnahmebedingungen, die vom Vertrieb vorab überprüft werden. Erst nach deren Freigabe erfolgt die Teilnahmebestätigung an Sie! Diese Seminare sind in den nachfolgenden Tabellen mit einem * gekennzeichnet.

Training 2018

1 Türtechnik		
1.1	Grundlagenseminar	Türschließsysteme
1.2	Grundlagenseminar	Beschlagtechnik, Panik-Hardware und Schlosstechnik
1.3	Fachseminar	Feststellanlagen (Einführung in die Montage und Inbetriebnahme) *
1.4	Zertifizierungsseminar	Feststellanlagen (Erstabnahme und jährliche Wartung) Erstschulung *
1.5	Zertifizierungsseminar	Feststellanlagen (Erstabnahme und jährliche Wartung) Nachschulung *
1.6	Fachseminar	Batteriebetriebene Feststellanlagen (Funktion, Montage und Inbetriebnahme) *

2 Automatik		
2.1	Grundlagenseminar	Automatische Schiebetürantriebe
2.2	Zertifizierungsseminar	Automatische Schiebetürantriebe ES 200, ES 200 2D und ES 200 FIA, Erstschulung *
2.3	Fach- und Zertifizierungsseminar	Automatische Schiebetürantriebe ES 200, ES 200 2D, ES 400 und CS 80 MAGNEO Erstschulung *
2.4	Zertifizierungsseminar	Automatische Schiebetürantriebe Nachschulung *
2.5	Grundlagenseminar	Automatische Drehflügeltürantriebe
2.6	Zertifizierungsseminar	Automatische Drehflügeltürantriebe ED 100/250, Erstschulung *
2.7	Zertifizierungsseminar	Automatische Drehflügeltürantriebe Nachschulung *
2.8	Zertifizierungsseminar	Karusselltüren, Erstschulung *

3 Sicherungstechnik/Zeit- und Zutrittskontrolle		
3.1	Grundlagenseminar	Fluchtwegsicherungssysteme und Zutrittskontrolle
3.2	Grundlagenseminar	Fluchtwegsicherungssysteme und Zutrittskontrolle *
3.3	Zertifizierungsseminar	Fluchtwegsicherungssysteme und Zutrittskontrolle, Erstschulung *
3.4	Fachseminar	TMS-Software, Aufbau-seminar zu 3.3, Parametrierung *
3.5	Zertifizierungsseminar	Fluchtwegsicherungssysteme Nachschulung *
3.6	Fachseminar	Zutrittskontrollsysteme Zutritt MATRIX Entry *
3.7	Grundlagenseminar	Zutrittskontrollsysteme Zutritt MATRIX One *

4 Interior Glass Systems (IGS)		
4.1	Grundlagenseminar	IGS Basic
4.2	Fachseminar	IGS Professional *
4.3	Fachseminar	IGS Expert *
4.4	Grundlagenseminar	IGS Sales Training
4.5	Fachseminar	Horizontale Schiebe- bzw. Faltwandsysteme

Bitte beachten!

Anmeldung zu den Trainings unter www.dormakaba.de/training

* Für die auf dieser Seite mit einem Stern gekennzeichneten Seminare sind unterschiedliche Voraussetzungen erforderlich!
Diese entnehmen Sie bitte den Detailinformationen zu den einzelnen Trainings auf unserer Homepage www.dormakaba.de/training.

Training 2018



Bitte beachten:
Zu den Seminaren der
Kategorien 5 und 6
können sich nur Partner
anmelden, die am
«dormakaba leadership
partner program» teil-
nehmen.

5 Master Key Systems		
5.1	Grundlagenseminar	Mechanische Kaba Schließsysteme - Vertrieb
5.2	Fachseminar Vertrieb	Produkteinführungen und -abkündigungen - Vertrieb
5.5	Grundlagenseminar	Mechanische Kaba Schließsysteme - Technik
5.6	Fachseminar	Kaba expert und Kaba pextra Lizenzbau - Technik
5.7	Fachseminar	Produkteinführungen und -abkündigungen - Technik Auffrischung Montage und Demontage

6 Hotel Locks		
6.1	Grundlagenseminar	Hotelschließsysteme (Planung und Verkauf) - Vertrieb
6.5	Grundlagenseminar	Hotelschließsysteme (Montage und Inbetriebnahme) - Technik

Anmeldung zu den Trainings unter www.dormakaba.de/training

Training 2018



Bitte beachten:
Zu den Seminaren der
Kategorie 7 können sich
nur Partner anmelden,
die am «dormakaba
leadership partner
program» teilnehmen.

Für Nichtpartner auf
Anfrage.

7 Electronic Access and Data		
7.50.1	Grundlagenseminar	dormakaba evolo System Grundlagen
7.52.1	Fachseminar	Digital Zutrittskomponenten Teil 1
7.52.2	Fachseminar	Digital Zutrittskomponenten Teil 2
7.52.3	Fachseminar	Digital/Mechatronik Zutrittskomponenten Teil 3
7.50.2	Fachseminar	dormakaba evolo Manager Whitelist Anwender
7.50.3	Grundlagenseminar	dormakaba evolo Manager CardLink, Wireless für Anwender
7.53.1	Fachseminar	TouchGo Zutrittskomponenten für Anwender
7.51.1	Grundlagenseminar	dormakaba exivo System Grundlagen
7.51.2	Grundlagenseminar	dormakaba exivo für Anwender
7.50.10	Grundlagenseminar	dormakaba evolo System Qualifikation
7.51.10	Grundlagenseminar	dormakaba exivo System Qualifikation
7.12	Grundlagenseminar	Professionelle Demonstration der dormakaba Demokoffer beim Kunden - Vertrieb
7.13	Grundlagenseminar	Qualifikationsschulung Electronic Data - Vertrieb
7.14	Fachseminar	Neue Produkte in der der Zeiterfassung und Zutrittskontrolle und deren Kompatibilität - Vertrieb
7.15	Fachseminar	Vertriebswissen LEGIC ADVANT Technologie - Vertrieb
7.16	Grundlagenseminar	b+ für Anwender - Technik
7.17	Grundlagenseminar	b-comm Grundlagen - Technik
7.18	Grundlagenseminar	Electronic Data Grundlagen - Technik
7.19	Fachseminar	b-comm für Fortgeschrittene - Technik
7.20	Fachseminar	b-comm, CardLink / Whitelist - Technik
7.21	Fachseminar	CardLink Workshop für Partner zur Anbindung von Standalone Digitalkomponenten - Technik
7.22	Fachseminar	Betriebsdatenerfassung - Technik
7.23	Grundlagenseminar	EACM - Vertrieb
7.24	Grundlagenseminar	c-bomm ERP 5 - Vertrieb
7.25	Grundlagenseminar	Kaba exos 9300 - Vertrieb
7.26	Grundlagenseminar	dormakaba Lösungen im SAP Umfeld - Vertrieb
7.27	Fachseminar	Kaba exos 9300 - Vertrieb
7.28	Fachseminar	Neuerungen Kaba exos 9300 - Vertrieb
7.29	Fachseminar	b-comm ERP 4x für SAP ERP - Vertrieb
7.30	Fachseminar	b-comm ERP 5 - Vertrieb
7.31	Fachseminar	Kaba exos 9300 - Vertrieb
7.32	Grundlagenseminar	Kaba exos 9300 Partnertraining Teil 1 Release 4.0.2 - Technik
7.33	Grundlagenseminar	Kaba exos 9300 Partnertraining Teil 2 Release 4.0.2 - Technik
7.34	Grundlagenseminar	Kaba exos 9300 Online Hardware - Technik
7.35	Grundlagenseminar	Kaba exos 9300 Hardware - Technik
7.36	Grundlagenseminar	Kaba exos 9300 Online Zutrittskontrolle - Technik
7.37	Fachseminar	Kaba exos 9300 CardLink und Wireless Hardware - Technik
7.38	Fachseminar	Kaba exos 9300 Software - Technik
7.39	Fachseminar	Kaba exos 9300 CardLink und Wireless - Technik

Training 2018



Bitte beachten:
Zu den Seminaren der
Kategorien 8 und 9
können sich nur Partner
anmelden, die am
«dormakaba leadership
partner program» teil-
nehmen.

8 Entrance Systems		
8.1	Grundlagenseminar	Entrance Systems Basis Pack - Vertrieb
8.2	Grundlagenseminar	Entrance Systems Vollsortiment Pack - Vertrieb
8.1	Grundlagenseminar	Entrance Systems Technische Details - Technik
8.2	Grundlagenseminar	Sachkundigenwissen - Technik
8.3	Fachseminar	Sachkundigenwissen - Technik
8.4	Fachseminar	Steuerung ETS 22cc - Technik

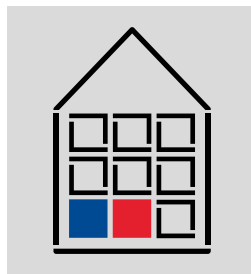
9 Identification Media		
9.1	Grundlagenseminar	Medien LEGIC - Technik
9.2	Fachseminar	Medien LEGIC - Technik
9.3	Grundlagenseminar	Medien MIFARE - Technik
9.4	Fachseminar	Medien MIFARE - Technik

Webinare		
1.20	Webinar	Türtechnik
2.20	Webinar	Automatik
3.20	Webinar	Sicherungstechnik/Zeit- und Zutrittskontrolle
4.20	Webinar	Interior Glass Systems (IGS)
7.20	Webinar	Kaba exos 9300 Release 4.0
7.52.20	Webinar	Digitale- und mechatronische Zutrittskomponenten
7.51.20	Webinar	dormakaba exivo Systemvorstellung
7.50.20	Webinar	Kaba evolo Systemvorstellung
7.53.20	Webinar	Kaba TouchGo Systemvorstellung

Individualisierte Schulungen		
x.100	Grundlagen- und Fachseminar	Vertrieb, Technik und Technologie

Anmeldung zu den Trainings unter www.dormakaba.de/training

Das dormakaba leadership partner program steht für ein in der Branche einmaliges und führendes Partnerprogramm und bildet die Grundlage unserer Partnerstrategie im indirekten Vertriebskanal in Deutschland



Partnern bieten wir echte Mehrwerte und konkrete Geschäftsvorteile. Als Partner haben Sie exklusiven Zugriff auf eine Vielzahl von effizienz- und wachstumssteigernden Partner-Leistungen (z. B. die priorisierte Teilnahme an dormakaba Trainings und Schulungen, exklusive Ausstellungsware, Aktionspakete, Sonderkonditionen und Expertenberatungen vor Ort).

Mit dem Partnerprogramm bekennen wir uns zum mehrstufigen Vertrieb und sprechen sowohl Distributoren als auch ausführende Unternehmen an, wie z. B. Verarbeiter, Softwarepartner und Fachhandelspartner.

Ihre Vorteile im Überblick:

- qualifizierte und vertrauensvolle Zusammenarbeit
- effizienz- und wachstumssteigernde Partnerleistungen
- Vermarktungs-Support
- Informationsvorsprung
- Teilnahme an exklusiven Partner-Veranstaltungen
- Ausbau und Pflege des Partner-Netzwerks

Das „dormakaba leadership partner program“ bildet die Grundlage zur Verfolgung gemeinsamer Ziele. Neben nachhaltigem Wachstum und der Steigerung der Profitabilität beider Seiten gilt das Prinzip „wenn unsere Partner erfolgreich sind, dann sind wir es auch“. Die Teilnahme am Partnerprogramm ist kostenfrei. Es gelten definierte Zugangsvoraussetzungen für die Teilnahme am Programm und die verschiedenen Partner-Level.

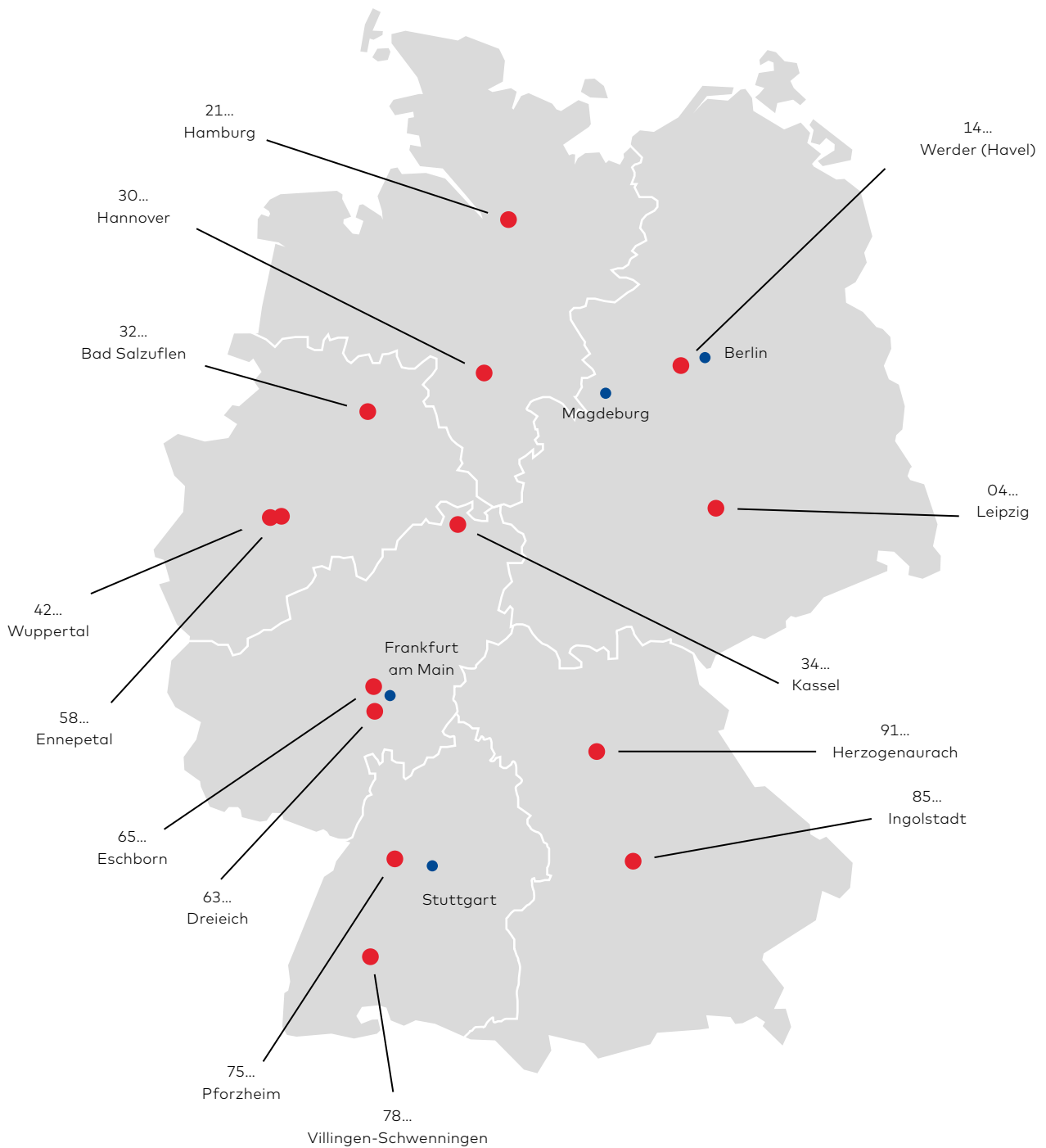
Sie möchten mehr wissen? Dann zögern Sie bitte nicht Kontakt aufzunehmen. Ihre Ansprechpartner im Vertrieb und das Team des Partnerprogramms stehen Ihnen gerne zur Verfügung:

T: +49 2333 793-6008

E: partner.de@dormakaba.com

www.dormakaba.com

Trainingsorte Deutschland



Bad Salzuflen

DORMA-Glas GmbH
Max-Planck-Straße 33–45
32107 Bad Salzuflen
www.dorma.de

Dreieich

Philipp-REis-Straße 14
63303 Dreieich
www.dormakaba.de

Ennepetal

dormakaba Deutschland GmbH
DORMA Platz 1
58256 Ennepetal
www.dormakaba.de

Eschborn

Mercure Hotel
Frankfurt Eschborn Ost
Helfmann-Park 6
65760 Eschborn
www.mercure.com

Hamburg

Leonardo Hotel Hamburg
Stillhorner Weg 40
21109 Hamburg
www.leonardo-hotels.com

Hannover

Hotel Hennies GmbH & Co. Hotelbetrieb KG
Hannoversche Straße 40
30916 Isernhagen/Altwarmbüchen
www.hotel-hennies.de

Ingolstadt

ARA Hotel Comfort
Theodor-Heuss-Straße 30
85055 Ingolstadt
www.ara-hotel.de

Leipzig

H4 Hotel Leipzig
Schongauerstraße 39
04329 Leipzig
www.h-hotels.com

Pforzheim

Hohenwart Forum GmbH
Schönbornstr. 25
75181 Pforzheim-Hohenwart
www.hohenwart.de

Villingen-Schwenningen

Albetistraße 3
78056 Villingen-Schwenningen
www.dormakaba.de

Werder (Havel)

„Zum Rittmeister“
Hotel und Gastronomie GmbH
Seestraße 9
14542 Werder (Havel), OT Kemnitz
www.zum-rittmeister.de

Wuppertal

dormakaba Deutschland GmbH
Trainingscenter
In der Fleute 148
42389 Wuppertal
www.dormakaba.de



www.dormakaba.de

dormakaba Deutschland GmbH
Trainingscenter
In der Fleute 148
42389 Wuppertal
T: +49 2333 793-3000
F: +49 2333 793-8890
www.dormakaba.de